

株式会社itk 人材コンサルタント [正社員] 未経験歓迎 転勤なし 50人中入社50% 2年連続成長中

募集要項 [検索リストに保存] [応募フォームへ]

事業内容: 人材紹介事業, ヘッドハンティング事業, 研修指導事業, 採用コンサルティング事業, 外食マーケティング/PR事業. 設立: 2006年9月. 代表取締役CEO: 齊藤 一夫. 資本金: 4300万円.

所在地: 〒104-0061 東京都中央区銀座2-11-15F銀座ビル6F

外食産業/人材紹介業界に、なくてはならない企業へ

当社は外食産業特化型の人材紹介会社のリーディングカンパニーとして成長し続けています。今後は外食産業特化型の総合人材サービス企業として事業の多角化に果敢にチャレンジし、事業を拡大することにより、2015年までに、外食産業特化型の総合人材サービス企業として名実ともに業界No.1カンパニーを目指しています。



共に志を持って挑戦していた方が方をお供もしております。

私たちは業界を牽引するリーディングカンパニーとして、熱い想いと情熱と覚悟と勇気をもって、チャレンジし続ける企業でありたいと考えています。外食産業をもっと元気にしたい。外食産業の地位を向上したい。人材紹介業界の地位を向上したい。この3つのミッションを、自分たちがやらなくて誰がやるのか？という決意のもとに行動しています。私たちが成長することにより、雇用を創出し、社会貢献したい。私たちのような小さなベンチャー企業が日本を元気にする一筋の光になるといふ覚悟。itkの業界にとってなくてはならない企業である、と社会から存在意義/存在価値を認めていただける企業になるという決意。

私たちの行動で、企業の採用のあり方を変えることができます。企業成長の一翼を担うことができます。私たちのアプロイブで求職者にチャンスや勇気を与え、行動を促すことができます。そして求職者を応援することができます。この行動の積み重ねがいつかきっと、人のため/社会のためになると信じています。

それらと一緒に働く仲間がいて実現できると考えています。itkの経営において一番重要なファクターは何より人が欠かれない存在と考えています。人には、計り知れない無限の可能性が在るといふこと。人材ビジネスをコア事業として行っている私たちは、誰よりもそのことを理解しています。

自らの熱き想いで機会を創出し、変化を恐れず勇気を持って1歩前へ出て成長していける仲間と共に社会に打ち打ち込み、共に挑戦/感動できる方とお会いできることを心から楽しみにしています。

募集要項

募集背景: これから大きなチャレンジあり、大きく変わろうとしている当社で、ともに挑戦し続け、ともにイノベーションを起こせるような人材を求めています。 ※スキルと経験によっては経営幹部候補としてお迎え致します。

仕事内容: 法人に対する人材採用・紹介のコンサルティング、個人に対する転職活動のコンサルティング

※人材コンサルタント 企業経営者や人事責任者への課題解決ができる人材の提案と、転職希望者へのキャリアコンサルティング

※ヘッドハンター 優秀な人材、ハイクラス層、高収益人材の情報収集及びスカウト業務

【具体的には】 当社の人材コンサルタント業務は一言して、一言通量の非分業型で業務を行っています。 リクルーティングアドバイザー業務(RA)/キャリアコンサルタント業務(CA)を一人の担当者が行います。それが当社の強みになります。

■リクルーティングアドバイザー業務(RA) 企業経営者や人事責任者から企業の経営/採用上の課題を抽出し、課題解決ができる人材の提案、採用コンサルティングを主軸とした提案。 その後採用に至るまでのプロセス管理、活動支援を行います。 プロとしての、あなたの提案がクライアント企業の成長/成功の要因になる重要な役割を担えます。

■キャリアコンサルタント業務(CA) 転職希望者の専任のエージェントとして、カウンセリング・求人紹介等のキャリアコンサルティングを実施し、転職希望者のキャリアプランを明確にして転職を成功させます。 プロとしての、あなたの提案が転職希望者の人生を左右することにつながる重要な業務です。

企業・転職希望者の双方を担当することで、採用のプロとして/経営者の視点など総合的な知見を積むことができます。 お客様と深い関係が築きながら企業成長に貢献することができる当社の人材コンサルタントは、個々が経営者としての感覚/視点をもって業務に従事していただきます。

当社において今後は新規事業等も数多く計画しています。 経験/スキルによっては新規事業責任者というポジションもお任せしたいと考えております。

🔍 注目ポイント 人材コンサルティングという仕事 人材を求めクライアントに適切な人材を紹介する人材コンサルティング業務は、企業の事業成長を支える重要な業務。 また「自分の力を発揮できる舞台を探している」という求職者にとっても人生の転機となるチャンスを提供できるという側面があります。 いずれにしても大きな影響力がある、やりがい、たっぷりの業務。 チェレンジ甲斐がある舞台が広がっています！

🔍 注目ポイント チームワークこそが強み 創業以来、少数精鋭で周囲と連携をとりつつ業務を進めてきたitk。 同じ目標を掲げるメンバーそれぞれが密着にコミュニケーションをとりながら情報交換を行い、即断即決で実際の行動に移すスピード感あふれる環境です。 誰もが強りになりたない、このチームワークこそが当社の強み。 お互いに切磋琢磨しながら、大きく成長していける環境です。

対象となる方: 【39歳以下】◎学歴不問 ◎成長する意志、向上心があれば、前職・経験は問いません

【具体的には】 ◎お客様のために本気で課題に取り組む方 ◎お客様の「ありがとう」を創出したという想いのある方 ◎チームワークを大切に周囲と連携して目標に向かって業務に取り組む方 ◎この仕事を通じて社会貢献したいと強い思いを持っている方 ◎論理的な考え方ができる方 ◎裁量の大きな仕事に就きたい方 ◎ともに会社を創りたいと成長したいと考えている方

【年齢制限事由】 長期研修によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を研修の定めのない労働契約の対象として募集・採用する場合

勤務地: 本社/東京都中央区銀座2-11-15 F銀座ビル6F ※転勤はありません

勤務時間: 10:00～19:00(所定労働時間 8時間、休憩 60分)

雇用形態: 正社員 ※試用期間3ヵ月(期間中も給与などの待遇は同様です)

給与: 月給25万～50万円+インセンティブ ※経験・スキルを考慮の上、当社規定により優遇いたします。

🔍 注目ポイント 頑張りが成果にきちんと報います 過去の経験や年齢に拘らず、意欲ややる気、実績に基づいて正当に評価する体制の当社。 頑張りが成果に対してきちんと評価するために、当社では3ヵ月ごとに給与の見直しを行っています。 中にはインセンティブを含めて月収80万～70万円という社員もいます。 また、入社3年目で役員に昇格した人や、子会社の代表者となった人もいます。

給与例: 年収400万～550万円/30歳/入社1年目 年収500万～650万円/27歳/入社2年目 年収700万円以上/33歳/入社3年目(関連会社役員)

昇給: 給与改定年4回

賞与: 業績連動インセンティブ賞与(平均年2回)

待遇・福利厚生: 社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金) 交通費支給(当社規定による) インセンティブ制度 転居補助制度 社内ベンチャー制度 各種研修制度 賞与取得補助制度 海外研修旅行 食事会 食事補助 社員割引(プライダグ、飲食ほか) iPad・PC・携帯電話貸与ほか

休日・休暇: 月6日休(隔週土日休み) 夏季休暇 冬季休暇 GW休暇 年末年始休暇 年次有給休暇 慶弔休暇 特別休暇 ほか

今という瞬間に全力を発揮できる方へ itkは設立以来ずっと、圧倒的なスピードでビジネス領域を拡大してきました。社員は皆、常に全力で仕事に取り組むスタイル。目の前のある仕事に対して専念的に取り組んでいく、その姿勢をお互いを知るからこそ助け合いながら切磋琢磨できる風土が当たり前にあるのかもしれない。

今という瞬間に全力を発揮できる方、より高い目標に挑み続けられる方をお迎えしたいと考えています。 まずは積極的に応募いただければ幸いです。

〇 事業の展望・優位性

itkの想いとスタンス 【株式会社itk 代表取締役CEO 齊藤一夫】

当社は外食産業特化型の人材紹介会社のリーディングカンパニーとして成長し続けている企業です。2015年までに、外食産業特化型の総合人材サービス企業として名実ともに業界No.1カンパニーを目指しています。

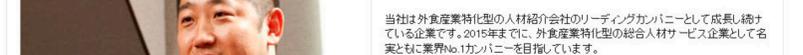
itkはまだ小さなベンチャー企業です。しかし当社が成長することにより、雇用が創出され、それが社会貢献につながります。日本を元気にする一筋の光に当社がならなければならないという、使命感・熱い思い・情熱・覚悟・勇気をもってチャレンジし続ける企業でありたい。それがitkのスタンスです。

当社は今後、人材紹介事業を軸として新規事業も進めていく計画です。当社の社員には経営感覚をもって成長を欲しと考えています。それは手法ではなく、使命感・熱い思い・情熱・覚悟・勇気などのマインドのことを意味します。小さな企業がならでできることが数多くあります。スピードな経営判断・幅広い情報収集・お客様のためにより、正しいことであれば柔軟に対応できる自由な風土。

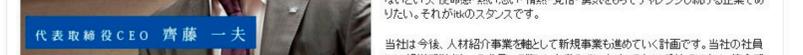
当社の社員は一社員ではなく全員が経営幹部と定義しています。熱い集団/仲間とともに1日1日を一生懸命に生きていく企業であり続けたいと考えています。自らの熱き想いで機会を創出し、共に挑戦/感動できる方とお会いできることを心から楽しみにしています。



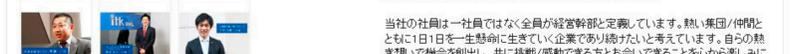
代表取締役CEO 齊藤一夫 当社は現在も代表が最前線で戦い続けています。最強で最高のチームワークが行動指針です。



代表取締役CEO 齊藤一夫 当社は現在も代表が最前線で戦い続けています。最強で最高のチームワークが行動指針です。



エグゼクティブ事業本部 /マネージャー 齊藤 正人 35歳 自分も成長でき、会社も成長できる。そんなダイナミックな成長フィールドがあるのがitkです。



人材紹介部 /第1グループ 三宅 大樹 29歳 入社2年目。今では人材コンサルタントのほかに社内での幅広い業務を担当しています。

〇 社員インタビュー

代表取締役CEO 齊藤一夫 itkが業界にとって、なくてはならない存在として社会から認めて頂けるために果敢にチャレンジを掲げ、私たちのような企業でも社会貢献ができる。人からありがとうと言っていただけ、人から応援される企業/人間になる。社員/仲間になる全ての人たちが幸せになれることを考えています。

エグゼクティブ事業本部 /マネージャー 齊藤 正人 35歳 人材を募集する企業と、新たなフィールドを求め求める求職者を結びつける私たちのビジネスは、課題の本質を正確に見極める力が必要になります。itkのフィールドでは日々成長を実感できます。それだけ社員一人ひとりが本気で一生懸命に努力しているからです。個々の成長が会社の成長とリンクしているのが当社の強みです。

人材紹介部 /第一グループ 三宅 大樹 29歳 また設立6年目のベンチャー企業で、今の時期に携わるからこそ色々な実感や経験ができます。自分の業務以外にも、採用や教育、事業部の運営、新規事業開発など、圧倒的なスピードで仕事の内容が広がるチャンスが至るところにあるのが特徴です。自らチャンスを見出し、自ら行動できるのもitkの良さだと思います。



一人のコンサルタントが企業と求職者間にコンサルティングを行い、最高のマッチングを実現します。

応募・選考

応募方法: ここまでお読みいただき、ありがとうございます。少しでもご興味をお持ちの方は、本ページ「応募フォーム」ボタンより必須事項を記載の上、ご応募ください。

※応募書類は返却いたしません。ご了承ください。 ※応募情報は、掲載期間が過ぎますとサイト上から削除されます。 ※応募した人内内容を確認したい場合は、本ページを印刷されるなどのご対応をお願いします。

選考プロセス: 【書類選考】 【面接】 【内定】 ※状況によって面接回数が増減がございます。ご了承ください。 ※土日の面接もっておりますので、ご相談ください。

連絡先: 株式会社 itk(アイティーケー) 東京都中央区銀座2-11-15 F銀座ビル6F 電話: 03-5148-5800 メール: info@it-k.co.jp 採用担当: 人材開発本部採用グループ

企業HP: http://www.it-k.co.jp/

🔍 応募フォームへ

※ご自身で応募される際に「希望」欄に入力した情報は、送信ボタンを押すと求人企業の採用担当へ直接送信されます。応募ボタンを押すことで、上記についてご本人の同意があるものとします。 ※求人内お問い合わせ結果についての説明/合わせ求人企業へ直接ご連絡ください。ODD(お申し込みの訂正)前日などはお問い合わせいただけませんのでご了承ください。

募集要項 [検索リストに保存]